



— Février 2016 —

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Avec Stratégéo, conseil en Fusion/Acquisition, Consultrans élargit sa palette d'expertises au service du transport et de la logistique...

Créé en 1991 à Lyon, le cabinet CONSULTRANS se spécialise dès l'origine dans le conseil RH (recrutement et évaluation), dédié aux secteurs du transport et de la logistique (prestataires et industriels).

25 ans plus tard, CONSULTRANS est resté fidèle à sa vocation première, tout en enrichissant progressivement ses expertises et en s'ouvrant au secteur de la Grande distribution.

En 25 ans, les métiers, organisations et méthodes de la société ont profondément évolué : intégration de consultants spécialistes, développement du coaching personnalisé et du conseil aux dirigeants, acquisition d'un cabinet Conseil en recrutement généraliste et, depuis 2011, Conseil en Management des Organisations des Entreprises.

Aujourd'hui, CONSULTRANS est l'un des 5 principaux acteurs français en matière de Conseil, Recrutement, Evaluation, Coaching & Management des Organisations, spécialiste dans les métiers du Transport, de la Logistique, de la Grande Distribution et des Services.

CONSULTRANS compte parmi ses clients des entreprises de toutes tailles pour lesquelles elle mène entre 50 et 60 missions par an sur toute la France, dont 40% hors Rhône-Alpes.

En matière de recrutement, près de 30% des profils recrutés sont des managers et cadres dirigeants (comité de direction, région, agence, exploitation...), 55% des commerciaux et 15% des cadres et responsables de services.

2015 : En se rapprochant de Stratégéo, Consultrans s'affirme aujourd'hui comme le conseil expert en recrutement, évaluation, coaching et désormais fusion-acquisition dans les secteurs du transport et de la logistique.

En contact permanent avec les décideurs, Christian Navarro, Directeur Général de CONSULTRANS, constate ces dernières années qu'un nombre croissant d'entre-eux, potentiels vendeurs ou acquéreurs, souhaitent s'engager dans une démarche d'association, de fusion ou de cession/rachat d'entreprises. Moins de 20% de ces rapprochements d'entreprises sont aujourd'hui intermédiés alors que l'intervention d'un conseil expert est une valeur ajoutée indéniable.

Afin d'être en capacité de répondre à cette forte demande de son réseau, Christian NAVARRO s'est associé à Frédéric PORTERA, dirigeant/fondateur de STRATEGEO, cabinet conseil en rapprochement d'entreprises dans les secteurs du Transport et de la Logistique. Depuis la création de STRATEGEO en 2011 à Valence, Frédéric PORTERA a renforcé le savoir-faire du cabinet avec l'acquisition du cabinet SELOG, et a piloté, accompagné et finalisé une trentaine d'opérations de rapprochement d'entreprises (mandats de cessions ou de croissance externe) pour le compte de PME comme de groupes en France et dans l'Union Européenne.

Christian NAVARRO et Frédéric PORTERA estiment que les mandats de cessions et de recherche de participations vont connaître un fort développement dans les années à venir.

Ce nouvel ensemble CONSULTRANS/STRATEGEO permet de proposer une offre conseil sans équivalent en matière de développement et pérennité des entreprises, création de valeur et ressources humaines, dans les secteurs du Transport et de la Logistique.

— Contacts —

 **Christian NAVARRO** | CONSULTRANS-STRATÉGÉO
04 78 38 54 44 | contact@consultrans.fr

 **Frédéric PORTERA** | CONSULTRANS-STRATÉGÉO
06 38 81 81 63 | fportera@strategieo.fr